



Информационно-рекламный журнал

Т С Н И К

наурыз
3(4)2013
март



ГОСТЬ НОМЕРА

*Кабилова Раушан Хамидовна
Проректор по Внешним Связям
Казахско-Американского Университета (КАУ)*



«АБФ-2013»

10



Нерезиденты:

9



Условия поставки
DAT

8

ВАШ ЛИЧНЫЙ ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЙ БУХГАЛТЕР!



Мы приглашаем Вас к сотрудничеству и предлагаем следующие услуги:

✓ Бухгалтерские услуги:

- * ведение/восстановление бухгалтерского учета.
- * налоговая и статистическая отчетность.
- * создание индивидуальной, корпоративной учетной политики.

✓ Юридические услуги:

- * Пере/Регистрация предприятий.

✓ Услуги по проведению семинаров:

- * - по заказу на различные темы из области налогообложения, бухгалтерского учета. Подготовка к сдаче экзаменов для получения сертификата профессионального бухгалтера

✓ Мы готовы делиться опытом:

- * - Семинар по теме:

"Подготовка к сдаче годового отчета: от 1С до налоговых регистров"

Discounts

ABSOLUTE Trans Cargo
МЫ ЦЕНИМ ВРЕМЯ И ГРУЗЫ НАШИХ КЛИЕНТОВ!

- Консолидация грузов;
- Доставка от двери и до двери, точно в срок;
- Полная ответственность за вверенный нам груз;

Грузоперевозки по Казахстану



+7 (727) 3383017, +7701 715 2144, +7777 002 6882
E-mail: absolutetranscargo@mail.ru

**ВАШ ЛИЧНЫЙ
ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЙ
БУХГАЛТЕР!**



СКИДКА по всем
семинарам в области бухучета и налогообложения
ИНТЕРЕСУЮЩИМ ВАС ТЕМАМ
Следите за расписанием! на сайте: www.tsnik.kz

Услуга «ТРЕЗВЫЙ ВОДИТЕЛЬ»
компания «Аристократ»

- Стоимость услуги в черте города - 1500 тг.
- Дополнительная остановка более 5 мин. - 500 тг.
- Отклонение от маршрута - 500 тг.
- Первые 10 мин. ожидания водителя бесплатно, последующие - 500.
- Почасовая оплата: первые 3 часа по 2000 тг., последующие 1500 тг.
- Предоставляется бронирование за 1-2 часа.
- Действует любая система оплаты для клиентов «Аристократ».



тел.: +7 (777) 577-77-44

**РЕДКОЛЛЕГИЯ
НАШЕГО ЖУРНАЛА**
**ПОМОЖЕТ ВАМ В РАЗРАБОТКЕ
РЕКЛАМНЫХ МОДУЛЕЙ
ФИРМЕННОГО СТИЛЯ
ПРОВЕДЕНИЯ ФОТОСЕССИЙ**
(ПОРТРЕТЫ, ПРЕДМЕТНАЯ, РЕКЛАМНАЯ, КОРПОРАТИВНАЯ)

Моб.: +7 (701) 1911445, e-mail: orientirts@gmail.com

Discounts

Дисконтная карта №027

AK ЖОЛ
УСЛУГИ ТАКСИ
TAXI

8 776 390 12 12
390 13 13 **10%**

МНОГОКАНАЛЬНЫЙ ТЕЛЕФОН

УСЛУГИ:
- трезвый водитель
- развозка персонала
- почасовой заказ
- грузоперевозки по Алматы

Служба заказа такси АК ЖОЛ

Мы работаем **КРУГЛОСУТОЧНО**

г. Алматы, ул. Чайковского 22, офис 312
e-mail: taxi.akzhol@mail.ru, www.ataxi.kz

Апрель 2013

Пн	Вт	Ср	Чт	Пт	Сб	Вс
1	2	3	4	5	6	7
8	9	10	11	12	13	14
15	16	17	18	19	20	21
22	23	24	25	26	27	28
29	30					

FIABILITAT
Гигиена и безопасность

4 апреля - подписать договор с Fiabilitat
13 апреля - задать вопрос, получить видеответ

№65/107 **308**

ул. Казыбек Би

ПРЕДЪЯВИТЕЛЮ КУПОНА
СКИДКА
-10%

Тел/факс: +7 (727)267-04-44,
+7 (727)329-65-22,
Моб.: 8-707-870-96-24,
8-707-325-11-22
e-mail: fiabilitat@gmail.com

Товары для Новорожденных




конверты на выписку *

ПРОИЗВОДСТВО **РОССИЯ**

НОВОЕ ПОСТУПЛЕНИЕ КАЖДЫЙ МЕСЯЦ





крестильные наборы * комплекты в кроватку * распашонки, ползунки, пеленки и т.д. *

АДЕМ 3, сектор Е2, бутик №59 тел 327 57 87

наурыз
3(4)2013
март

Собственник и издатель:
ТОО «ОРИЕНТИР ТС»

Главный редактор
Константин Астраханцев

Корректор
Малых Надежда Алексеевна

Дизайн и фото обложки
Дмитрий Сороковский

Рекламная служба
info@tsnik.kz
vopros@tsnik.kz
8 (727) 261-78-20
8-707-325-00-22

распространяется
бесплатно

свидетельство о постановке
на учет СМИ № 13131-Ж от
30.10.2012, выдано Комитетом
информации и архивов
министерства культуры и
информации
Республики Казахстан.
Издается с 2012 года

Адрес редакции: Республика
Казахстан, 050000, г. Алматы,
ул. Казыбек би,
уг. ул. Фурманова 65/107,
оф. 308а, www.tsnik.kz,
тел/факс: 8(727) 261-78-20
8-707-325-00-22

периодичность:
1 раз в месяц

Тираж 4000 экз.

Типография
«ИП Волкова Н.А.»
адрес типографии:
г. Алматы, 050034,
пр. Райымбека, д. 212/1,
оф. 319, тел. 8(727) 330-03-13
подписано в печать 27.03.2013
заказ №



Закончилась зима, но погода ещё напоминает нам о холодном времени, телу хочется тепла, а глазам не хватает зелени. В памяти до сих пор остался зеленый Алматы ушедшего года, но предвкушение рождения нового зеленого города приносит не только улыбки, но и радость в сердца. Параллельно наступлению весны стремительными шагами идёт подготовка к предстоящему Второму Алматинскому Бизнес-Форуму (АБФ-2013). Предполагается сформировать состав докладчиков таким образом, чтобы восемь из каждых десяти выступающих были представителями предприятий малого и среднего бизнеса стран Таможенного Союза. Они ознакомят участников форума с конкретными проблемами своей деятельности, а также возможными вариантами их решения.

Представители исполнительной власти и общественных организаций выступят с докладами, в которых должны прозвучать ответы на проблемные вопросы предпринимателей и будут предложены достижимые пути в разрешении бизнес-задач.

Весь прошедший период существования Таможенного союза показал, что имеется ещё много проблемных вопросов, которые требуют не только обсуждений, но и принятия мер по их переводу из минуса в плюс.

От себя хочется пожелать легкого старта в любых ваших начинаниях, долголетия и процветания вашему бизнесу, золотого финиша при достижении целей!

С уважением, Константин А.

Перепечатка материалов журнала «ТСник», являющихся объектами авторского права, и использование их в любой форме, в том числе в электронных СМИ, возможны только по согласованию с редакцией. Авторы публикаций выражают исключительно собственную точку зрения, которая может не совпадать с мнением редакции. Полученные рукописи и рекламные модули не рецензируются и не возвращаются. Ответственность за достоверность информации, содержащейся в рекламных объявлениях и рекламных статьях, несет рекламодатель. Качество опубликованных иллюстраций и оригинал-макетов соответствует качеству предоставленных оригиналов.

АКАДЕМИЧЕСКАЯ МОБИЛЬНОСТЬ: ТЕНДЕНЦИИ И НАПРАВЛЕНИЯ

Проректор по Внешним Связям
Казахско-Американского Университета (КАУ),
кандидат философских наук, PhD, доцент
Член бизнес-клуба Таможенного союза г.Алматы
Кабилова Раушан Хамидовна



На сегодняшний день образование является важнейшей ценностью современной мировой культуры. Это проявляется, прежде всего, в отношении к человеку как к свободной и творческой личности, реализующей себя на протяжении всей жизни. Человеческий фактор имеет первостепенное значение в социально-культурном и социально-экономическом развитии общества. В образовании утверждаются и развиваются демократические ценности, что проявляется в индивидуализации обучения, создании различных форм образования, в том числе и для взрослых. Главная идея современного образования состоит в создании такой системы, которая обеспечит каждому человеку возможность получения и пополнения знаний, развитие, совершенствование, самореализацию на протяжении всей жизни.

Присоединение Казахстана к Болонской декларации острее обозначает задачи, стоящие сегодня перед системой казахстанского высшего образования. Одна из них - обеспечение ее привлекательности, которая влияет на академическую мобильность студентов, на выбор ими учебного заведения, страны для получения нужного диплома.

Развитие академической мобиль-

вид общественных услуг, но и как важный сегмент международной торговли.

Академическая мобильность – это, прежде всего, возможность для студентов и преподавателей обучаться в других ВУЗах мира. Основная цель академической мобильности - обмен опытом и знаниями, преодоление национальной замкнутости и приобретение общеевропейской перспективы. Модель общего достояния государства утверждает, что знание является основной формой богатства. Образование, которое воспринимается как безграничное знание, приносит еще больше пользы, когда его распространяют и продвигают.

Инвестирование университетами в международные проекты является хорошим методом гармонизации международной системы: совместная работа без учета границ способствует созданию новых общих стандартов, при этом она оказывается двигателем и артефактом интеллектуальной собственности, идей и обмена ими.

В течение прошлого десятилетия количество студентов, отправляющихся на обучение из одной страны в другую, увеличилось на 65%, составив около 3,3 млн. студентов в 2008 г. Несмотря на то, что феномен академической мо-

ним. «Утечка мозгов» из развивающихся стран меняется на «приток мозгов» в то время как многие развивающиеся страны осуществляют политику по привлечению студентов; в результате происходит «циркуляция мозгов», когда студенты получают более разнообразное и многонациональное образование.

Несмотря на то, что англоязычные и западноевропейские страны традиционно продолжают привлекать наибольшее число международных студентов, развивающиеся страны соперничают за место в мировом рынке международного образования. Например, Иордания нацелена на привлечение 100 тыс. иностранных студентов к 2020 году. Сингапур стремится открыть двери для 150 тыс. иностранных студентов к 2015 году. Япония планирует привлечь 300 тыс. иностранных студентов к 2025 году. Однако самую амбициозную задачу поставил перед собой Китай - привлечь около 500 тыс. иностранных студентов к 2020 году. Согласно Project Atlas, в 2010 году в Китае уже обучалось более 265 тыс. иностранных студентов, включающих в себя как студентов, приехавших по обмену, так и студентов, получающих академическую степень. Для достижения своей задачи Китай уже предпринял шаги в сторону повышения институционального потенциала вузов для приема иностранных студентов на обучение. Также Китай выделил специальные средства в виде грантов для иностранных студентов.

Изменение в политике стран – поставщиков иностранных студентов (таких как Индия и Китай), направленное на привлечение иностранных студентов, представляет собой вызов для развивающихся стран, которые стремятся стать популярными странами для обучения. Развивающиеся страны сталкиваются с дилеммой при расширении пропускной способности своих систем высшего образования. С одной стороны, необходимо предоставить адекват-

Болонский процесс — процесс сближения и гармонизации систем высшего образования стран Европы с целью создания единого европейского пространства высшего образования. Официальной датой начала процесса принято считать 19 июня 1999 года, когда была подписана Болонская декларация.

ности студентов и преподавателей, как один из инструментов Болонского процесса, открывает новые возможности не только для самого образования, но также для формирования европейского рынка труда и единого технологического пространства. Транснациональное, или трансграничное образование и рост международной академической мобильности позволяют рассматривать высшее образование не только как

бильности не является новым, быстрый рост в последние годы изменил глобальную панораму международного образования. В то время как большое количество лиц стремится получить «нетрадиционное» образование за рубежом, новые и развивающиеся страны конкурируют в борьбе за мировые таланты; традиционный поток студентов из глобального юга на север и из востока на запад стал более разнонаправлен-

ватные возможности для обучения в вузах для своей молодежи; с другой стороны – создать условия для приема иностранных студентов и вовлечения в процессы международного образовательного обмена (жизненно необходимого в глобальном конкурентном мире).

В то же время многие ведущие принимающие страны (такие как США, Великобритания) продолжают обращать внимание на проблему «выталкивания» еще большего количества студентов на обучение за рубеж. В условиях того, что международное понимание и межкультурные навыки становятся критически важными для современного мирового рынка труда, приобретение международного опыта становится важным для студентов.

Одним из самых важных трендов в последние годы стала эволюция термина «мобильность» с более традиционного географического понятия до более широкого толкования мобильности, которая подразумевает, что не только студенты, но и вузы и образовательные программы стали мобильными. Сама информация приобрела мобильность в форме дистанционного и виртуального обучения. Данная эволюция также выражается в появлении модели филиалов вузов и, совсем недавно, в создании региональных образовательных «хабов» – таких как «Город знаний» (Knowledge City) в Дубае, «Город образования» (Education City) в Катаре и «Всемирная школа» (Global Schoolhouse) в Сингапуре.

Данные нетрадиционные формы мобильности имеют значительные воздействия на местное и международное высшее образование. Все больше студентов поступают на обучение в филиалы зарубежных вузов, открытые в их стране. В этих условиях традиционная студенческая мобильность может снизиться. Возможно, и в будущем разные формы интернационализации будут бурно расти, стараясь удовлетворить образовательные нужды студентов всех типов.

Ключевым стимулом для обучения за рубежом является знание иностранного языка. Несмотря на общий рост интереса к иностранным языкам, бесспорно, что изучение английского языка является одним из мотивов студенческой мобильности в современном мире. Не случайно, что США, Великобритания и другие англоязычные страны привлекают большое число иностранных студентов. Наряду с этим, многие европейские страны стратегически предлагают все больше курсов и целые образователь-

ные программы на английском языке.

Происходит множество событий, которые могут повлиять на мировые студенческие потоки в ближайшем будущем. Например, Швеция уже начинает замечать воздействие недавно введенной оплаты за обучение для иностранных студентов. Великобритания и Австралия также ощущают влияние новых иммиграционных правил и политики в сфере высшего образования. Все эти быстро проходящие события в сфере мобильности заставляют международных экспертов в сфере образования по-новому осмысливать студенческую мобильность, что в то же время представляет собой новые вызовы и возможности в оценке трендов в области мобильности.

В Казахстане создано правовое поле для развития академической мобильности в рамках внедрения Болонского процесса, являющегося одним из эффективных путей повышения качества подготовки кадров в свете интеграции в европейскую зону высшего образования.



Академическая мобильность является одним из стратегических направлений развития казахстанских университетов. В настоящее время университеты успешно реализуют программы внешней и внутренней академической мобильности. В частности, Казахско-Американский университет, являясь одним из передовых университетов на пространстве высшего образования Казахстана, успешно реализует академическую мобильность среди студентов и преподавателей. КАУ плодотворно сотрудничает с ведущими зарубежными вузами, таких как Университет Кукмин (Южная Корея), INTI (Малайзия), Государственный университет Оклахомы (США), Государственный университет Восточного Коннектикута (США), Международный университет Каталонии (Испания), Университет La Sapienza (Италия), Бакинский государственный

университет (Азербайджан), Академия туризма (Турция) и другие. Ежегодно студенты КАУ отправляются в вузы-партнеры для прохождения обучения в рамках академической мобильности.

Подводя итог всему сказанному, хотелось бы отметить некоторые барьеры и препятствия академической мобильности, с которыми сталкиваются казахстанские вузы. Это в первую очередь связано с отсутствием финансирования, с несоответствием языковой подготовки, сопоставимой с содержанием и уровнем программ, отсутствием четко разработанной системы перевода и накопления кредитов.

Выделение финансового барьера мобильности в качестве основного свидетельствует скорей о неиспользовании вузами своих внутренних ресурсов, о недостаточном поиске альтернативных источников финансирования мобильности. Поэтому по программе внешней академической мобильности за счет средств государственного

бюджета в 2011 году прошли обучение 350 магистрантов, в 2012 году – этот контингент возрос на 45%, то есть составляет 637 студентов и магистрантов.

В этой связи приоритетными задачами в области развития академической мобильности являются: активизация внутренней и внешней мобильности, обеспечение качества пребывания иностранных преподавателей, исследователей и студентов в Казахстане (входящая мобильность), реализация принципов полиязычного образования (соразмерное обучение казахскому, русскому, английскому и другим иностранным языкам, обучающие курсы и учебные программы, основанные на соизучении языка и культуры), расширение прямых связей вузов с зарубежными вузами-партнерами и международными организациями.

«FAIL» Налогового кодекса

Новый 2013 год привнес в жизнь бухгалтера очередные новшества, в том числе в части ведения налогового учета. Не раскрытыми остаются многие вопросы, которые, в свою очередь, не могут быть раскрыты, только по причине разного толкования универсальной книги «для чтения на ночь» - Налогового Кодекса. В данном выпуске предлагаются к рассмотрению некоторые из этих вопросов. Продолжение будет следовать по мере обнаружения...

Статья 238 пункт 8 НК РК

противоречит

Пункту 2 статьи 57 НК РК

При отсутствии в течение календарного года документов, указанных в абзацах втором, третьем части третьей пункта 1 настоящей статьи, датой совершения оборота по реализации является дата, которая наступит первой:

1. Дата выписки счета-фактуры с налогом на добавленную стоимость.
2. Дата получения каждого платежа (независимо от формы расчета).

Абзац второй, части третьей пункта 1: датой совершения оборота по реализации работ, услуг является день выполнения работ, оказания услуг.

При этом днем выполнения работ, оказания услуг признается дата выполнения работ, оказания услуг, указанная в подписанном:

1. Акте выполненных работ, оказанных услуг.
2. Документе (кроме счета-фактуры), подтверждающем факт выполнения работ, оказания услуг, оформленном в соответствии с законодательством Республики Казахстан о бухгалтерском учете и финансовой отчетности и (или) законодательством Республики Казахстан о транспорте и (или) договорами (соглашениями) в сфере сотрудничества железных дорог при осуществлении перевозок грузов железнодорожным транспортом, подписанными между Республикой Казахстан и другими государствами.

Вывод. Таким образом, если в течение календарного года не произведено оформление акта выполненных работ, организация должна признать аванс, полученный от контрагента в качестве облагаемого оборота по налогу на добавленную стоимость.

Метод начисления – метод учета, согласно которому результаты операций и прочих событий признаются по факту их совершения, в том числе со дня выполнения работ, предоставления услуг, отгрузки и передачи товаров покупателю или его доверенному лицу с целью реализации или оприходования имущества, а не со дня получения или выплаты денег или их эквивалентов.

Пункту 7 статьи 263 НК РК

Счет-фактура выписывается не ранее даты совершения оборота и не позднее пяти дней после даты совершения оборота по реализации.

Пункт 1 статьи 397. По объектам налогообложения индивидуальных предпринимателей и юридических лиц, в виде здания, относящиеся к таковым в соответствии с классификацией, установленной государственным уполномоченным органом в области технического регулирования, части таких зданий, переданные физическим лицам по договорам долгосрочной аренды с правом выкупа, учитываемые в соответствии с международными стандартами финансовой отчетности и требованиями законодательства Республики Казахстан о бухгалтерском учете и финансовой отчетности, как долгосрочная дебиторская задолженность, налоговая база, устанавливается в размере долгосрочной дебиторской задолженности, определяемой в соответствии с международными стандартами финансовой отчетности и требованиями законодательства Республики Казахстан о бухгалтерском учете и финансовой отчетности по состоянию на 1 января отчетного налогового периода.

Вывод. Вопросы, возникающие при трактовке указанной статьи, следующие.

Во-первых. Юридическое лицо или индивидуальный предприниматель, не ведущий бухгалтерский учет в соответствии с требованиями Закона о бухгалтерском учете по объектам, переданным в долгосрочную аренду с правом выкупа, должен вести учет в соответствии с международными стандартами финансовой отчетности?

Во вторых. В пункте 1 статьи 397 НК РК указаны и юридические, и физические лица, не ведущие бухгалтерский учет, однако ссылается статья на подпункт 1-1 пункт 1 статьи 396, где ставятся условия передачи в долгосрочную аренду физическим лицам. При этом передача осуществляется физическим лицам, значит соответственно по таким операциям у стороны, принявшей обязательство в части долгосрочной аренды, возникает кредиторская задолженность в виде обязательства, которое физическое лицо обязано будет погасить за период срока действия договора долгосрочной аренды с правом выкупа.

И. Астраханцева

По имеющимся подобным наблюдениям трактовки законодательства, вы можете присылать свои мнения на адрес: vopros@tsnik.kz. Наиболее интересные будут опубликованы.

В 2012 году Таможенный союз продемонстрировал достаточно устойчивые темпы экономического роста.

Об этом 15 марта в Москве в Центре Международной Торговли сообщила Член Коллегии по основным направлениям интеграции и макроэкономике Татьяна Валовая в ходе своего выступления в рамках пленарного заседания Международного экономического форума государств – участников СНГ «Вызовы современности и перспективы развития интеграции на пространстве Содружества».

По словам Татьяны Валовой, «Главный итог 2012 года – это 3,5% ВВП. При этом для 2012 года наиболее характерно, что в этих условиях взаимная торговля между нашими странами растет темпами существенно более высокими, чем внешняя. Конечно, взаимная торговля на сегодняшний день не является основой для ВВП наших стран, но вместе с тем это достаточно существенный объем. И тот темп, который мы фиксируем, говорит о наличии явного интеграционного эффекта».

При этом структура товарооборота взаимной торговли существенно более здоровая, чем структура внешней торговли. «Во взаимной торговле ТЭКовская проблематика занимает у нас 37%, при 72% на внешнем контуре. Соответственно, во взаимной торговле более 20% – это машины и оборудование. Такое соотношение характерно для «классической» качественной структуры торговли. Это тренд, который надо всячески поддерживать. Именно он, в какой-то степени, выступает лакмусовой бумажкой, позволяя измерить успешность и эффективность интеграционных процессов», – отметила Министр.

Также не остался без внимания вопрос о вступлении Кыргызстана в Таможенный союз:

«На данный момент функционирует соответствующая рабочая группа, определен и утвержден План формирования «дорожной карты». Это не абстрактный до-

кумент. Предстоит сделать все оценки по последствиям присоединения Кыргызстана к Таможенному союзу для самого Кыргызстана, а также для стран-участников ТС и ЕЭП, сделать оценку правовой базы существующей и экономической ситуации в Кыргызстане, выстроить картину понимания, как Кыргызстан будет присоединяться ко всему пакету Соглашений».

По мнению Татьяны Валовой, «трек возможного присоединения Кыргызстана к Таможенному союзу совпадет по времени с процессом формирования Евразийского экономического союза».

В работе форума приняли участие заместители глав правительств, министры стран СНГ, представители бизнеса, экспертного сообщества, отраслевых объединений, банков, общественных организаций, средств массовой информации государств-участников СНГ, зарубежные партнеры.

www.tsouz.ru

ЭЛЕКТРОННОЕ ДЕКЛАРИРОВАНИЕ

В середине 2014 года Казахстан перейдет на электронное декларирование всех таможенных процедур. Об этом на брифинге по вопросам повышения эффективности таможенного администрирования, упрощения и прозрачности таможенных процедур заявил министр финансов Казахстана Болат Жамишев.

«Для того, чтобы сделать возможной работу бизнеса с меньшими административными барьерами, сделать прозрачной, мы решили делать все комплексно. Чтобы декларирование было прозрачным, нужно ввести обязательное электронное декларирование. Мы апробировали в прошлом году электронное декларирование экспорта. В середине следующего года мы эти нормы в полной мере внедрим в практику. В пилотном режиме мы отработаем электронное декларирование импорта. В середине следующего года мы перейдем к электронному декларированию всех таможенных процедур без приложений каких-либо документов на бумажных носителях», – сообщил министр финансов Казахстана Болат Жамишев.

По мнению министра финансов, таможенная система содержит в себе большой элемент сложности при определении таможенной стоимости, что в свою очередь влияет на «коррупциогенность системы».

www.tks.ru



Махнёва Евгения Александровна
 профессиональный бухгалтер
 Республики Казахстан.

УСЛОВИЯ ПОСТАВКИ

DAT (Delivered At Terminal)

Со вступлением Казахстана в Таможенный союз у бухгалтеров возник вопрос, когда ставить на баланс товар, купленный в странах ТС, - в момент прохождения границы или же по прибытию на склад покупателя, а может, в момент передачи товара со склада грузоотправителя. В большинстве договоров о поставке товара обычно оговорены условия поставки CIF, DAP, DAT. Каким образом данная терминология влияет на отражение бухгалтерских записей в бухгалтерском учете, а также на отражение таможенной стоимости в налоговом учете?

Как известно, базы для расчета стоимости приобретения в бухгалтерском учете и налоговом учете имеют специфические различия. Так, например, в соответствии с вступившим в силу национальным стандартом бухгалтерского учета, а также ранее действующими стандартами, запасы, как и другой любой актив, отражаются в учете только при наличии следующих критериев признания:

- при наличии вероятности получения экономической выгоды по данному активу в будущем;
- при возможности оценки фактических затрат на приобретение или производство объекта учета.

Получение вероятности экономической выгоды в будущем зависит от перехода контроля над рисками и выгодами, связанными с владением запасов. Определение даты перехода рисков и выгод связано напрямую с условиями поставки указанных запасов. К примеру, условия поставки **DAT (Delivered At Terminal — «поставка на терминале»)** применяются при поставках любым видом транспорта. Условия поставки DAT означают, что продавец оплачивает доставку товара до указанного терминала и разгрузку; кроме того, продавец несёт все риски до момента разгрузки. Под терминалом понимается любое место, в том числе авиа/авто/железнодорожный карго терминал, причал,

склад, и пр. Продавец не обязан выполнять таможенные формальности или уплачивать импортные пошлины при ввозе товара. Риски и выгоды при указанных условиях поставки будут переданы покупателю в момент разгрузки на соответствующем терминале, причале, складе и прочее.

В налоговом учете, в связи с вступлением в силу Таможенного союза, было введено такое понятие, как дата принятия на учет импортируемых товаров. Дата принятия на учет импортируемых товаров определена в пункте 2 статьи 276-6 НК РК. При этом для исчисления облагаемого оборота по налогу на добавленную стоимость применяется дата принятия на учет импортируемых товаров, с применением курса пересчета валюты на указанную дату. В бухгалтерском же учете курс валюты для отражения стоимости приобретенных товаров будет определяться курсом валюты в соответствии с применяемыми международными или национальными стандартами.

Таким образом, для целей налогового и бухгалтерского учета по отражению одной и той же операции могут применяться различные курсы валют. Разница, возникающая при применении различных курсов валют, в данном случае совершенно допустима. Указанная разница не влияет на дальнейшие операции с запасами.

Пример: Допустим, стоимость запасов, определенная в поставке, составляет 10 000 российских рублей

Операция	Дата	Курс валюты	Стоимость запасов при отражении операций в бухгалтерском учете и база обложения налогом на добавленную стоимость
Принятие на учет запасов (налоговый учет)	15 марта 2013	4,90	10 000*4,90= 49 000 тенге
Переход контроля в соответствии с договором (бухгалтерский учет)	19 марта 2013	4,89	10 000*4,89= 48 900 тенге

Таким образом, исходя из данных приведенного примера, в бухгалтерском учете будет отражена сумма запасов в размере 48 900 тенге, однако при этом сумма исчисленного налога на добавленную стоимость составит 49 000*12%= 5 880 тенге. При этом в пункт 2 статьи 276-8 НК РК с 2013 года внесены следующие изменения, касающиеся определения облагаемого импорта:

- если по условиям договора (контракта) цена сделки состоит из стоимости приобретенных товаров, а также других расходов, и при этом стоимость приобретенных товаров и (или) стоимость других расходов указаны отдельно, то размером облагаемого импорта является исключительно стоимость приобретенных товаров;
- если по условиям договора (контракта) цена сделки состоит из стоимости приобретенных товаров, а также других расходов, и при этом стоимость приобретенных товаров и (или) стоимость других расходов не указаны отдельно, то размером облагаемого импорта является цена сделки, указанная в договоре (контракте).



Зачет долга от резидента России

Астраханцева Ирина Евгеньевна

профессиональный бухгалтер Республики Казахстан,
профессиональный бухгалтер Российской Федерации,
бухгалтер-практик (Certified Accounting Practitioner),
действительный член Палаты профессиональных бухгалтеров
Республики Казахстан

Казахстанская компания отгрузила продукцию российской компании «А» на территорию РФ, но оплату полностью не получила. Задолженность составляет 400 000 рублей.. В России у компании «А» существует дебиторская задолженность от российской компании «Б» на сумму 400 000 рублей.

1. Может ли быть подписан трехсторонний акт взаимозачета для получения денег от российской компании «Б» на сумму задолженности - 400 000 рублей?

Комментарии. В соответствии с пунктом 1 статьи 15 Закона о валютном регулировании Республики Казахстан, валютные операции между нерезидентами на территории Республики Казахстан осуществляются без ограничений, с учетом требований, установленных статьей 16 Закона о валютном регулировании. Согласно статье 16 Закона платежи и переводы денег по валютным операциям резидентов и нерезидентов осуществляются через банковские счета в уполномоченных банках. В соответствии с пунктом 3 статьи 8 Закона о валютном регулировании, резидент-участник валютной операции обязан обратиться в Национальный Банк Республики Казахстан за регистрацией в случае если:

- на валютный договор изначально распространяется режим регистрации, - до начала исполнения обязательств одной из сторон;
- исполнение обязательства одной из сторон повлечет распространение на валютный договор режима регистрации, - до начала исполнения такого обязательства;
- режим регистрации распространяется на валютный договор в результате внесения в него изменений и (или) дополнений и при необходимости исполнения обязательств одной из сторон в течение тридцати календарных дней с даты, когда на валютный договор распространился режим регистрации, - до начала исполнения таких обязательств;
- в иных случаях - не позднее тридцати календарных дней с даты, когда на валютный договор распространился режим регистрации.

При этом если резидент становится стороной валютного договора, на который режим регистрации распространился в результате уступки требования или перевода долга, то он обязан обратиться в Национальный Банк Республики Казахстан за регистрацией в срок не позднее тридцати календарных дней с момента заключения соответствующей сделки.

Выводы. Таким образом, в случае уступки права требования или перевода долга Казахстанская компания обязана обратиться в Национальный Банк Республики Казахстан за регистрацией в срок не позднее тридцати календарных дней с момента заключения соответствующей сделки. Иных ограничений по основаниям возникающей сделки нет.

2. Компания не стоит на учете по НДС. Как должна быть оформлена счет-фактура (необлагаемый оборот, освобожденный оборот), при отправке товара в Россию? Получатель, субъект предпринимательства России, будет платить НДС?

Комментарии. Порядок выписки счетов-фактур при осуществлении экспортных операций в рамках Таможенного союза определяется в соответствии с главой 35 НК РК, если иное не установлено статьей 276-17 НК РК. На основании пункта 4 статьи 263 НК РК, если поставщик не является плательщиком налога на добавленную стоимость в связи с тем, что он не состоит на учете по налогу на добавленную стоимость или не осуществляет импорт товаров на территорию Республики Казахстан, счет-фактура выписывается с отметкой «Без НДС».

На основании пункта 1 статьи 143 НК Российской Федерации, плательщиками налога на добавленную стоимость (далее в настоящей главе - налогоплательщики) признаются: организации; индивидуаль-

ные предприниматели; лица, признаваемые плательщиками налога на добавленную стоимость (далее в настоящей главе - налог) в связи с перемещением товаров через таможенную границу Таможенного союза, определяемые в соответствии с таможенным законодательством Таможенного союза и законодательством Российской Федерации о таможенном деле. По основаниям налогового Кодекса Российской Федерации плательщики налога на добавленную стоимость могут получать освобождение от исполнения обязанностей налогоплательщика, связанных с исчислением и уплатой налога, однако указанное освобождение не применяется в отношении обязанностей, возникающих в связи с ввозом товаров на территорию Российской Федерации и иные территории, находящиеся под ее юрисдикцией. Налоговая база при ввозе товаров на территорию Российской Федерации и иные территории, находящиеся под ее юрисдикцией, определяется налогоплательщиком в соответствии с Налоговым Кодексом Российской Федерации и таможенным законодательством Таможенного союза и законодательством Российской Федерации о таможенном деле.

Выводы. Таким образом, на основании указанных статей лица, резиденты Российской Федерации, приобретающие товар, будут обязаны предоставить соответствующие формы налоговой отчетности и исполнить обязательства по уплате налога на добавленную стоимость при ввозе товаров с территорий стран-участниц Таможенного союза на территорию Российской Федерации и иные территории, находящиеся под ее юрисдикцией.



Алматинский Бизнес-Форум 2013

«АБФ-2013»

Председатель Орг.комитета АБФ-2013,
Председатель Президиума Торгово-промышленной палаты г.Алматы.
Бияров Мухтархан Нуралдинович

Год назад зародилась идея проведения Алматинского Бизнес-Форума стран Таможенного Союза. Основное направление форума - решение конкретных проблем малого и среднего бизнеса.

Главным инициатором проведения этого масштабного съезда явился Российско-Казахстанский Бизнес-Клуб, который позже стал Бизнес-Клубом Таможенного Союза. Первый Алматинский Бизнес-Форум («АБФ-2012») на тему «Единое экономическое пространство – новые перспективы, условия и возможности для инновационного пути развития предприятий малого и среднего бизнеса» проходил в Алматы в конце мая прошлого года. Мероприятие вызвало большой интерес со стороны общественности, и результативность Форума показала его ценность и востребованность.

В этом году пройдёт уже Второй Алматинский Бизнес-Форум («АБФ-2013») на тему «Вступление в ВТО стран ЕЭП: возможности, перспективы и реальность для предприятий малого и среднего бизнеса Беларуси, Казахстана и России». АБФ-2013 состоится 5-6 июня 2013 г. в период работы Четвёртой Российско-Казахстанской промышленной

выставки «Expo-Russia Kazakhstan 2013».

Форум организуется при поддержке: Торгово-промышленной палаты РК, Торгово-промышленной палаты г.Алматы, Регионального Представительства Торгово-промышленной палаты Российской Федерации в Центральной Азии, Акимата г.Алматы, ОАО «Зарубеж-Экспо», Фонда развития предпринимательства «Даму», Торгового представительства России в Республике Казахстан, Генерального консульства Российской Федерации в г. Алма-Ате, Пресс-центра «Interfax-Kazakhstan», Представительства ФТС РФ в Республике Казахстан, Представительства «РоссельхозБанка» в Республике Казахстан.

Целевой аудиторией Второго Алматинского Бизнес-Форума «АБФ-2013» являются представители предприятий малого и среднего бизнеса Казахстана, Беларуси и России.

Актуальность проведения Второго Алматинского Бизнес-Форума в 2013 году, как значимой диалоговой площадки бизнеса и власти для определения эффективных механизмов экономической интеграции Евразийских стран, подтверждается результатами функционирования Таможенного союза и Единого Экономического пространст-

ва в условиях предстоящего вступления стран ЕЭП в ВТО.

Вступление в ВТО является безусловным внешнеэкономическим приоритетом для всех стран Таможенного союза. Процесс формирования Таможенного союза, который также является одним из стратегических приоритетов для наших стран, завершился быстрее, чем вступление в ВТО. Как известно, рассматривалось несколько вариантов вступления в ВТО. После предварительных консультаций со странами-членами и экспертами Секретариата ВТО, а также в соответствии с действующими правилами этой организации стало понятно, что вступление Таможенного Союза в ВТО невозможно.

Таким образом, вступление РФ в ВТО является свершившимся фактом, и предстоящее вступление РК в ВТО оказывает влияние на все страны ТС.

В рамках II Алматинского Бизнес-Форума предусмотрено проведение пленарных заседаний и круглых столов по наиболее важным проблемам ведения бизнеса предприятиями МСБ в условиях функционирования Таможенного союза, Единого Экономического пространства и вступления стран ЕЭП в ВТО.

Предлагаемые тематические разделы II Алматинского Бизнес-Форума «АБФ-2013»

- Таможенное оформление и таможенный контроль; таможенная логистика
- Инвестиции, налоги, кредиты
- Выставочно-ярмарочная деятельность
- Государственно-частное партнерство
- Трудовая миграция, социальная защита трудовых мигрантов, программы по социальной поддержке соотечественников
- Пути и возможности противодействия коррупции, бюрократическим барьерам, вымогательству, контрафактной продукции
- Инновации – возможности, проекты, стимулы; инновационные Центры
- СМИ – Власть – Бизнес
- Эффективность государственных программ по оказанию поддержки МСБ
- Приведение существующей нормативно-правовой базы ТС и ЕЭП в соответствие с требованиями ВТО – преимущества и недостатки для малого и среднего бизнеса. Возможности участия малого и среднего бизнеса в принятии нормативных актов.

**Приглашаем казахстанские компании принять участие в мероприятии.
Участие в Форуме для предпринимателей БЕСПЛАТНО.**

Более подробную информацию можно получить на сайте www.businessclub.kz и по телефону в г.Алматы: 8(727)2784413, факс 8(727)2929075, e-mail: almatyforum@alcci.kz

Еда как первая Потребность и первая Зависимость.

Родившись на свет – мы первым делом «запускаем» дыхание и пищеварение. Так уж мы устроены – пропускать ЧЕРЕЗ себя. Через ПИЩУ происходит инициация энергиями этого мира. Говорят – впитал с молоком матери. Каждый, кто вступает на путь духовного совершенствования, первым делом сталкивается с вопросами питания. И явно встает вопрос насчет зависимости от привычных продуктов. Например, существуют энергетические практики работы со стихиями, в которых, не перестроив питание, не получишь никакого результата. Или известные всем религиозные посты. Где главное – не просто ограничение в еде или во времени принятия пищи, а то состояние отрешенности от повседневной суеты, но опять же – осознание через еду!

Иногда думаешь, зачем все это? Ведь мы приходим на эту Землю не только вкушать пищу.... Или только для этого? «Хлеба и зрелищ!», скажете вы... Еда и еда. Материальная и информационная. Вечный и неистребимый запрос человечества! Есть-пить! То есть, что-то потреблять внутрь и переваривать... буквально: и ТО съЕСТЬ, и то попробовать.

Люди прогрессируют в ЕДЕ. С этим процессом связаны все остальные процессы и прогрессы в обществе и личном общении. Все праздники, все события, все радости и горести немислимы без застолья. И, даже просто поговорить, кофе, чай и все-что-к-чаю.

Все связано с ЕДОЙ: производство продуктов питания, производство упаковок для этих продуктов питания, транспортировка продуктов питания, изготовление оборудования для этого, медицина (как лучше питаться), политика (кто ближе к кормушке), шоу (зрелища = та же еда)...

Осознайте, про что вы говорите в течение дня с ребенком, с друзьями: Поели? Где есть будем? Что есть будем?

Каждый из нас, каждая семья питается немного по-разному, у каждого народа за столетия сформировалась своя особенная кухня. Кто-то жить не может без свежих фруктов, кто-то – без сала, кто-то – без парной баранины, а кто-то – без мороженой оленины!!!).

Говоря про Еду, нельзя не затронуть момент про ЗУБЫ. Мы рождаемся в этот мир беззубые. С «непроявленными» зубами. И, аналогично и соответственно, с непроявленными программами социума. Программами. С прорезыванием зубов связана адаптация к этому миру. Каждый зубик – это определенная Программа. Программа реализации в этом Мире. И Программа развития Тела. Снаружи и внутри. Каждый зубик, прорезаясь, манифестирует те или иные процессы в теле и в окружении. Программы взаимодействия с родителями,



братьями - сестрами и более дальним окружением. Запуск программ происходит на фоне определенных условий, читай: зубики растут здоровые, прямые и беленькие, как задумано От Сотворения Мира, при выполнении необходимых и достаточных условий... Тогда они растут СООТВЕТСТВУЮЩИМИ. Окружающая среда, ПИТАНИЕ, отношение. А при отсутствии ПИЩИ рост зубов у маленького человечка может вообще не запустится... Или запустится? И зубы вырастут большие и ооострые, возможно, в два ряда. Чтоб добывать эту самую пищу! ;-))))

Или, предположим такой вариант: человек жив, но пищи нет, зубы вырастают, как получится, а при отсутствии пищи – еще и мышцы не формируются(!). О какой социальной адаптации может идти речь? Это или больной или очень «не от мира сего» человек. В любом случае, зубы и еда = это выживание и статус в обществе.

Что человек ест? Чем круче, тем статуснее))) . И тем зависимее от Системы. Опять же, понятие «крутая еда» в разные времена и у разных народов – это разные виды пищи...

Пища в нашем сознании равняется здоровью. Хорошая пища = хорошее здоровье. Это загружено глубоко в подсознание.

Пища – реализация в жизни – статус. С понятием статуса в нашем мире связаны понятия успешности, способности много успевать и многое охватывать, а так же - здоровье, выносливость. Ещё есть выражение: вцепиться зубами! ... во что-то. То есть, держаться за мир что есть сил. Зубами.

Или поговорка: я этого не перевариваю. То есть мы своей пищеварительной системой перевариваем не только еду, пищу, но и информацию. Что, собственно говоря, одно и то же.

Получается, что человек выбирает пищу по задачам. Ест соответствующее. И материальное и нематериальное. Считается, что чем тоньше пища, тем тоньше восприятие. С другой стороны – заикленность на процессе приготовления пищи, постоянные мысли о процессе приготовления еды для себя, для семьи, для группы, пусть даже самой изысканной пищи, пищи как посвящение, создают клетку для разума.

Может быть, полная свобода – это свобода от еды? Здесь каждый сам для себя решает.

Что там – за пределами Еды?

Еда соответствует Цели. И Задачам. По жизни. Если человек считает (осознанно или неосознанно), что он будет кушать как все, то он находится внутри группы (семьи, команды и т.д.). Он – «один из». Со всеми правами и обязанностями))). Если же человек осознанно выбирает питаться по-другому, чем его окружение, то он автоматически окзывается «на особом» положении... И, скорее всего, встретится с агрессией или отчуждением от своего окружения. Или произойдет полная смена всего окружения. Не всем это надо, не все к этому готовы... **Опять же, все - по задачам, и каждому свой час.**

АЛИЛА. Яна Александровна Архипова. Биохимик, практикующий психолог, член Профессорской Ассоциации висцеральных терапевтов, сертифицированный методист фонда Петрова, эзотерик, йог, сыроед, прогрессор, РУНОВЕД, лектор, ведущий семинаров «ДРЕВО ЖИЗНИ» г. Калининград

ЕСЛИ

У Вас возникают вопросы?

Вы сомневаетесь в правильности решения?

РЕШЕНИЕ ЕСТЬ:

Журнал ТСник предлагает консультации в области бухгалтерского учета, налогового учета и статистической отчетности.

Стоимость вопроса 3500 тенге.

Прием вопросов по адресу: vopros@tsnik.kz

Скидка 10%

Прайс-лист на размещение рекламы в журнале «ТСник»

Формат	Цена	Размещение в 2х номерах*
A4	50 000	45 000
A5 (горизонтально)	32 000	29 000
A6 (вертикально)	16 000	13 000
100 см кв.	10 000	8000
50 см кв.	7 000	4 000
Рекламная статья		
A4 (3500 символов + 2 фото)	40 000	
A3 (7000 символов + 4 фото)	70 000	
Обложки		
2,3 обложка	60 000	55 000
4 обложка	60 000	55 000
Скидочные купоны		
Скидочный купон (40см кв.)	7 000	
Скидочный купон (80см кв.)	13 000	

* цены указаны за 1 выход, при 100% предоплате.



СПЕЦИАЛЬНОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ

п а к е т
«ГОСТЬ НОМЕРА»

1. Размещение фотографии первого руководителя компании на первой обложке журнала с пометкой «Гость номера».
2. Публикация статьи или интервью в рубрике объемом 2 страницы (1 разворот, А3)
3. Размещение рекламного модуля объемом А4 в следующем номере **БЕСПЛАТНО**

Стоимость пакета: 220 000 тенге



КАЗАХСКО-АМЕРИКАНСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ (КАУ)

КАУ – один из престижных и уникальных вузов международного класса, принятый в Ассоциацию американских колледжей и университетов, осуществляет подготовку специалистов по международным стандартам на базе среднего и высшего образования.

Лучшие студенты университета направляются на обучение США, Канаду, ОАЭ, Италию, Малайзию, Испанию и другие страны.

КАУ присуждает специальные стипендии университета «Scholarships» со 100% и 50% скидкой за обучение для абитуриентов, имеющих высокие баллы по результатам ЕНТ и студентов – отличников учебы.

Иногородним студентам предоставляется бесплатное проживание в комфортабельном общежитии «Дом студентов КАУ»

СПЕЦИАЛЬНОСТИ КАУ:

ФАКУЛЬТЕТ ЭКОНОМИКИ И ПРАВА

- 5B050800 «Учет и аудит»
- 5B050600 «Экономика»
- 5B050900 «Финансы»
- 5B030100 «Юриспруденция»

ФАКУЛЬТЕТ ОБЩЕОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ И ГУМАНИТАРНЫХ НАУК

- 5B020700 «Переводческое дело»
- 5B020200 «Международные отношения»
- 5B090200 «Туризм»
- 5B050400 «Журналистика»

ФАКУЛЬТЕТ ПРИКЛАДНЫХ НАУК

- 5B070400 «Вычислительная техника и программное обеспечение»
- 5B071900 «Радиотехника, электроника и телекоммуникации»

МАГИСТРАТУРА

- АССОЦИИРОВАННАЯ ЮНЕСКО ШКОЛА ПРИ КАУ
- АЛМАТИНСКИЙ КОЛЛЕДЖ СВЯЗИ (АКС) ПРИ КАУ



Адрес: 050043, г.Алматы, ул.Торайгырова,29,
тел. приемной комиссии: 8(727)226-80-00, 233-38-00, факс: 8(727)226-77-99
тел. Школы при КАУ: 8(727)226-81-10
тел. АКС при КАУ: 8(727)226-81-09, 226-79-13
тел. бакалавриата и магистратуры: 8(727) 226-81-22
www.kau.kz kauniversity@mail.ru