

ВЫХОД НА РЫНОК КАТАРА



Внешняя торговля Катара

Экспорт 2021 г. – \$77,8 млрд

Газы нефтяные
 Нефть сырая и нефтепродукты сырые
 Полимеры этилена
 Удобрения
 Алюминий необработанный

Топ-5 стран экспорта



Импорт 2021 г. – \$25,6 млрд

Двигатели турбореактивные
 Части летательных аппаратов
 Плавающие маяки, пожарные суда
 Автомобили
 Аппаратура для радиовещания или ТВ

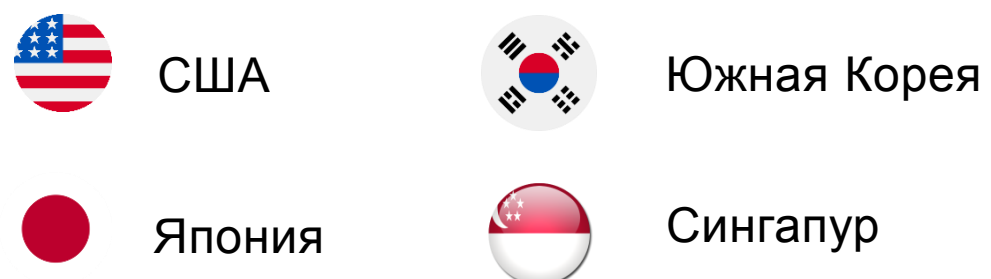
Инвестиции



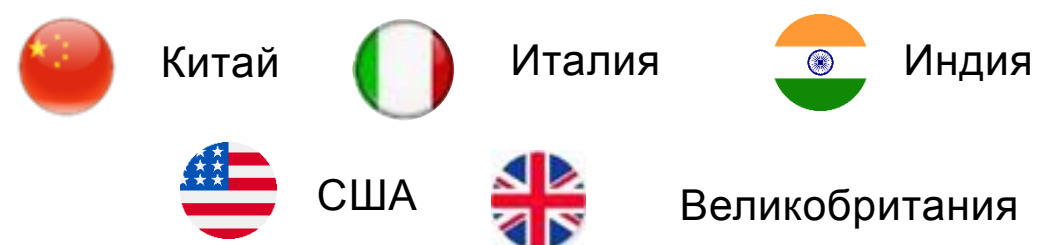
ПИИ 2020 г. – \$1,34 млрд.



Основные страны-инвесторы



Топ-5 стран импорта



Экономические показатели



ВВП 2020 г. – \$203,5 млрд.

ВВП на душу населения – \$50,1

Рост ВВП - 5%



Население – 3,1 млн. чел.

Основные индустрии



Добыча и переработка сырой нефти

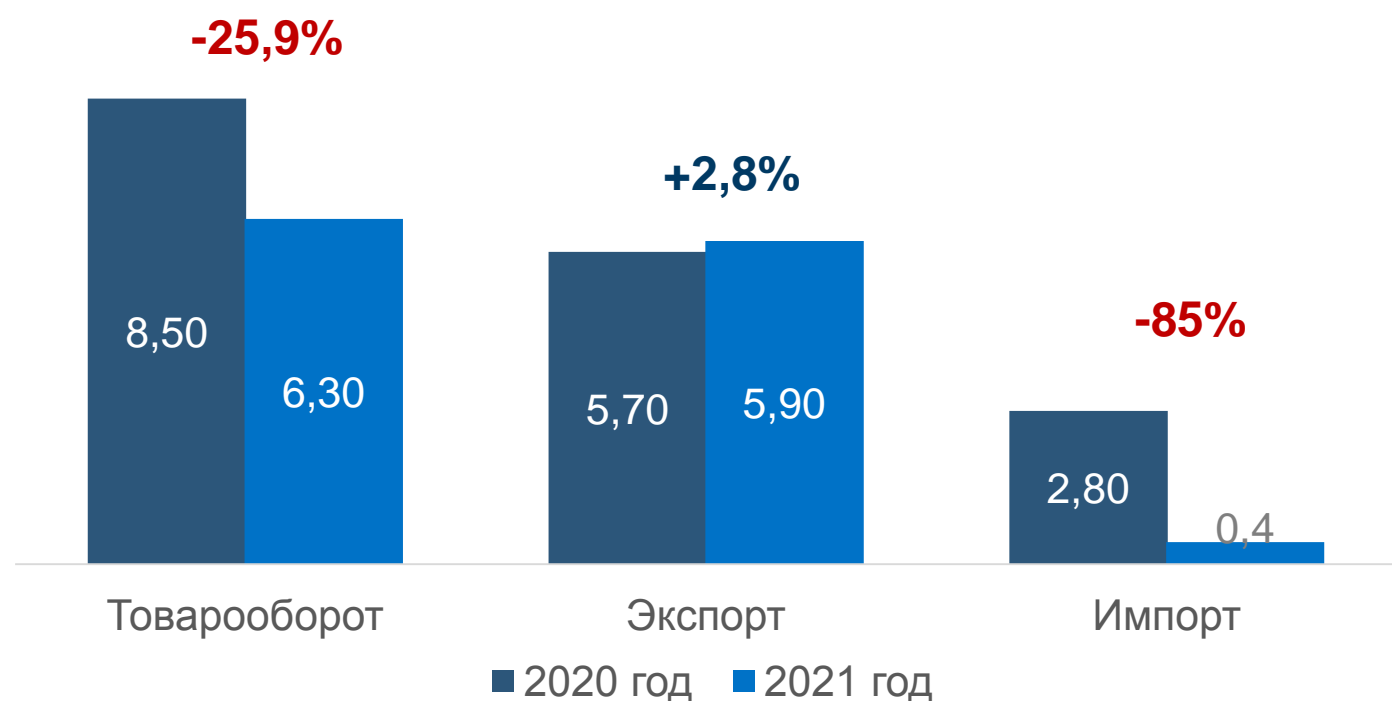


Нефтехимия

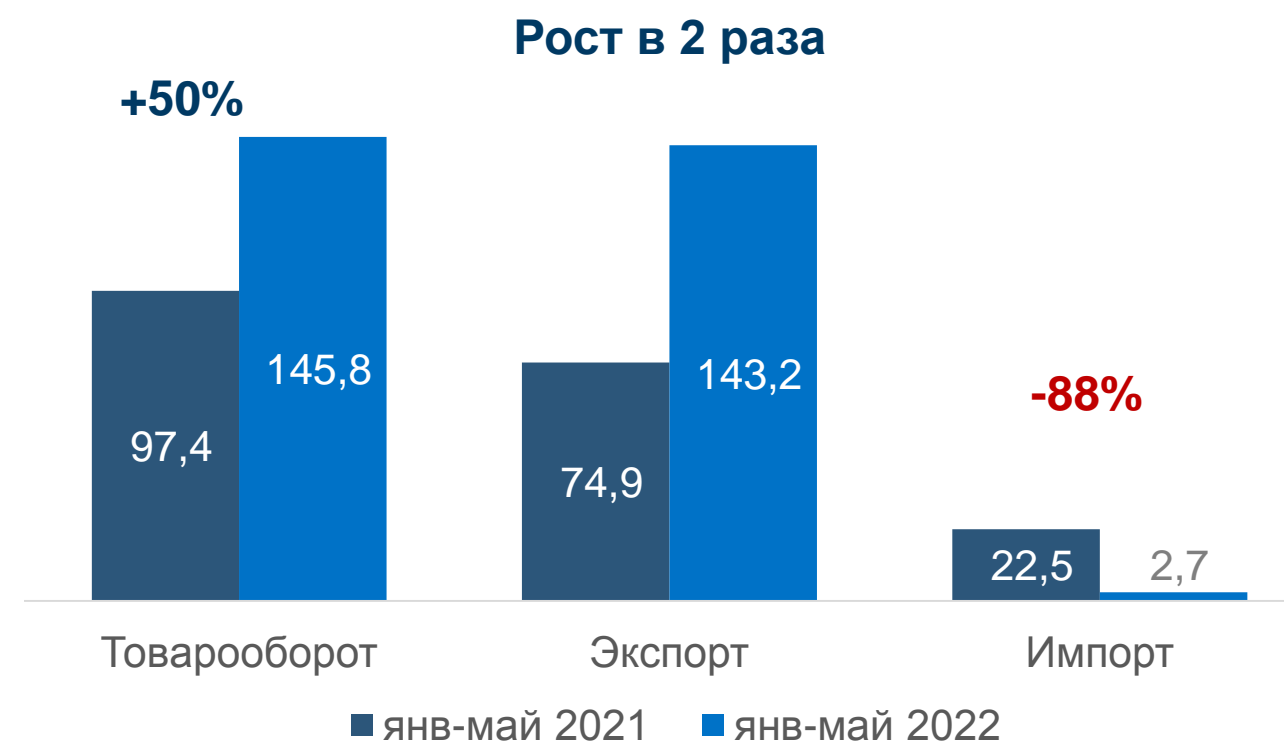


Производство удобрений

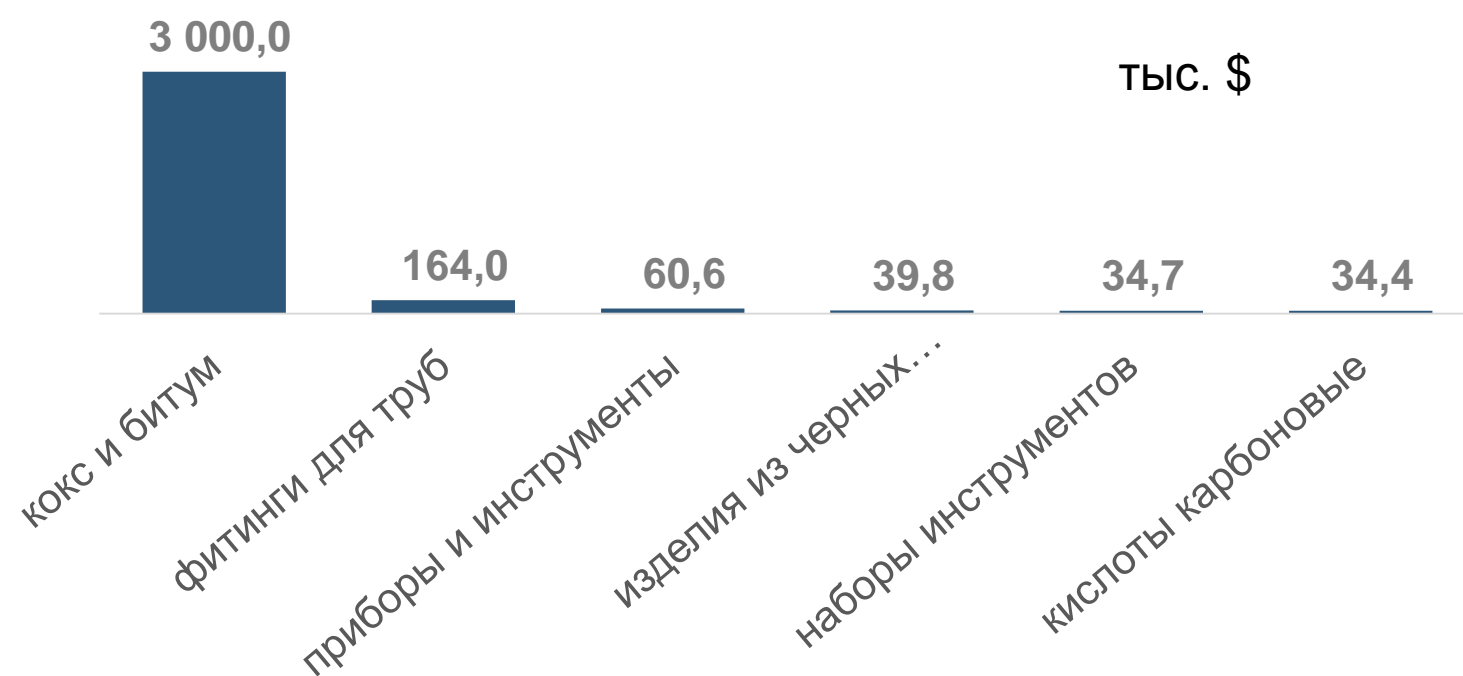
Взаимная торговля РК-Катар, 2021 г., \$млн.



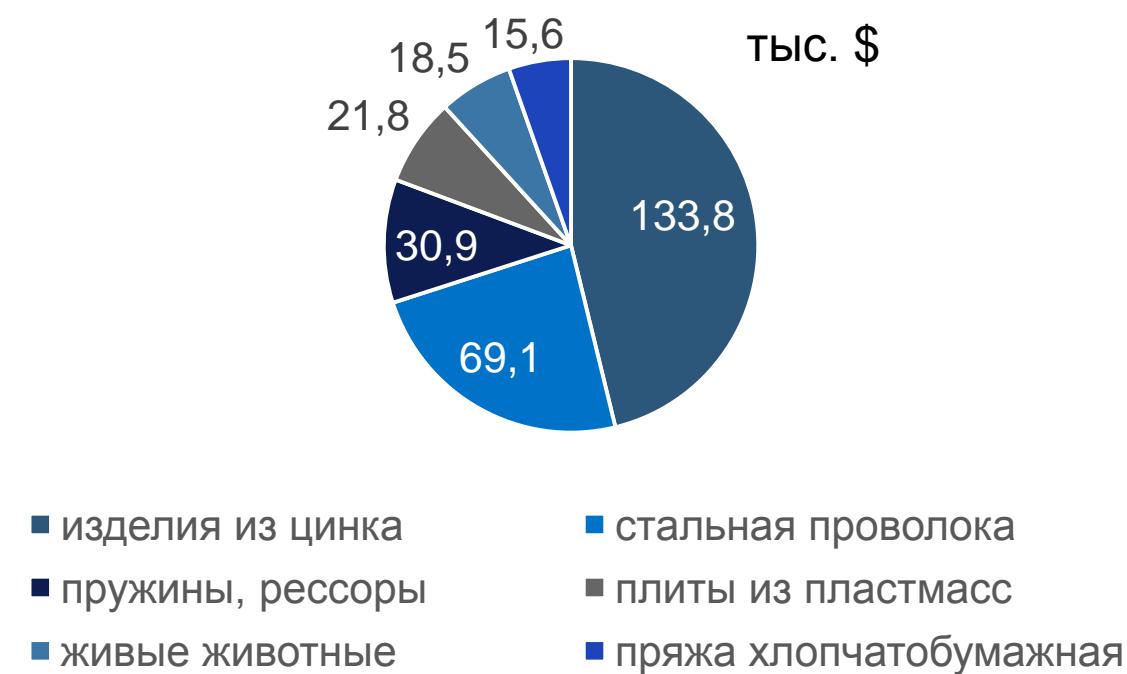
Взаимная торговля РК-Катар, 5 мес. 2022 г., \$тыс.



Что Казахстан экспортирует в Катар?



Импорт из Катара





Средняя зарплата в Катаре
- 13 тысяч риал в месяц (3,6 тысячи долларов).

В целом среднестатистический работник в Катаре ежемесячно зарабатывает около 4,5 тысяч долларов.



74 % населения из 3,1 млн. населения — **экспаты**, в основном мужского пола.



Диспаритет в количестве мужчин и женщин:

- 2,3 млн. мужчин
- 800 тысяч женщин.

В 2021 году население Катара увеличилось приблизительно на 140,5 тысяч человек. Годовой прирост составил 4,7 %.



Городское население
— 99,3 %.



74 года - Средняя продолжительность жизни мужчин.
77,5 лет - Средняя продолжительность жизни женщин.



Для катарских потребителей **цена является ключевым фактором** при принятии решения о покупке, и они активно ищут распродажи и рекламные акции, когда это возможно.



Потребители также принимают во внимание **качество предлагаемых товаров и услуг** и готовы пробовать **новые продукты**: статус новых товаров на рынке может обеспечить конкурентное преимущество.



Катар является одним из крупнейших в мире рынков **товаров класса люкс**, и ожидается, что эта тенденция сохранится в ближайшие годы. Вовлеченность в моду, узнаваемость бренда и социальные сравнения оказывают значительное влияние на отношение потребителей к люксовым брендам.



Катарские потребители ищут **отзывы и комментарии**, прежде чем рассматривать возможность покупки продукта или услуги, поскольку в целом они доверяют отзывам других потребителей больше, чем рекламным кампаниям.



В настоящее время **реклама в газетах** является наиболее распространенным способом продвижения продуктов питания и других быстрорастущих потребительских товаров.



Катар также расширяет свой **рынок электронной коммерции**, поскольку в стране есть многие ключевые составляющие благоприятного онлайн-рынка: население с высоким уровнем располагаемого дохода, сильная и безопасная инфраструктура ИКТ и общество с высокими связями.



В то время как электронная коммерция растет, **наличие местного представителя по-прежнему остается наиболее эффективным способом охвата потребительской базы**. Иностранным компаниям не разрешается напрямую продавать товары катарской потребительской базе без регистрации в качестве юридического лица в Катаре и приобретения местного представительства.



Импортёры в Катаре обязаны по закону иметь лицензию на импорт

Лицензии на импорт выдаются **только гражданам Катара или катарскому партнеру** и должны быть зарегистрированы в **Министерстве торговли и промышленности** <https://www.moci.gov.qa/en/>, включая компании, полностью принадлежащим иностранцам, которые работают в Катаре.

Импортные лицензии выдаются на все импортируемое мясо, включая говядину и мясо птицы. Также для импорта пищевой продукции требуются **санитарный сертификат**, выданный страной экспорта, и **сертификат «Халяль» на убой**, выданный утвержденным исламским центром в этой стране.

Документы для прохождения таможенной очистки в портах или сухопутных границах для импортёров:

- Подробная таможенная декларация
- коносамент
- сертификат происхождения
- счет-проформа
- лицензия на импорт

АККРЕДИТИВ

Наиболее распространенный инструмент контроля экспорта и импорта в Катаре.

При открытии аккредитива поставщик должен предоставить **сертификат происхождения и сертификат от капитана судна или от судоходного агентства** о том, что судну разрешено заходить в арабские порты.

Посольство или консульство арабских стран или торговая палата арабских стран должны нотариально заверить оба документа в стране-экспортере.

С 1 апреля 2011 года таможня Катара требует официальные **счета-фактуры, официальный сертификат происхождения (СОО) и упаковочные листы для грузов**, направляющихся в Катар (аэропорт и морской порт).

Грузы без этих документов не будут растаможены ни при каких обстоятельствах и будут возвращены в страну происхождения.



Для экспорта в Катар требуются следующие документы для таможенного оформления:



накладная;



сертификат о происхождении товара;



коммерческий инвойс;



сертификат соответствия груза.



упаковочный лист;



неотделимая от товара маркировка, наклейка и т.д., указывающая на происхождение товара;







Специализированный орган в Департаменте безопасности продуктов питания и санитарного состояния окружающей среды не занимается составлением списков соответствующих компаний или выдачей предварительных разрешений определенным компаниям в стране-экспортере на экспорт своей продукции в целом в Государство Катар.

Необходимо убедиться, что продукция соответствует требованиям соответствующих технических нормативов и стандартных спецификаций, ознакомиться с этими документами можно на сайте Министерства общественного здравоохранения Государства Катар по ссылке <https://www.moph.gov.qa/english/derpartments/healthaffairs/foodsafety/portshealthnfoodcontrol/Pages/default.aspx>



ДОКУМЕНТЫ ДЛЯ ОФОРМЛЕНИЯ ЭКСПОРТА МЯСА:

-  Оригинал санитарного сертификата
-  Оригинал халяльного сертификата/ сертификата о проведении халяльного убоя на мясо, мясо птицы и мясопродукты или на пищевые продукты, содержащие ингредиенты животного происхождения
-  При необходимости к грузу прилагается таблица температур для соответствующих продуктов питания.
-  При необходимости, в особенности в чрезвычайных ситуациях или в условиях пандемии, предоставляются дополнительные документы



СЕРТИФИКАТ ХАЛЯЛ



Верификация халяльного сертификата/сертификата о халяльном убое должна проводиться для всей соответствующей пищевой продукции.



Исламские организации, уполномоченные осуществлять халяльную сертификацию, должны выдавать сертификаты на халяльный убой для переработанных мясопродуктов.



На переработанные мясные продукты могут быть выданы, как сертификаты на халяльный убой, так и халяльные сертификаты.

В отношении мяса и мясопродуктов Мусульманское агентство, утвержденное Саудовской Аравией в стране-экспортере, должно контролировать процесс убоя и предоставлять документацию в соответствии с требованиями.





Молочные продукты в Катар можно экспортировать **вне зависимости от того, были ли они аттестованы со стороны других структур или нет**, при условии соответствия продукции требованиям стандартных спецификаций, соответствующих технических нормативов и циркуляров, связанных с импортом молока и молочных продуктов и опубликованных на сайте **Министерства общественного здравоохранения Государства Катар**.



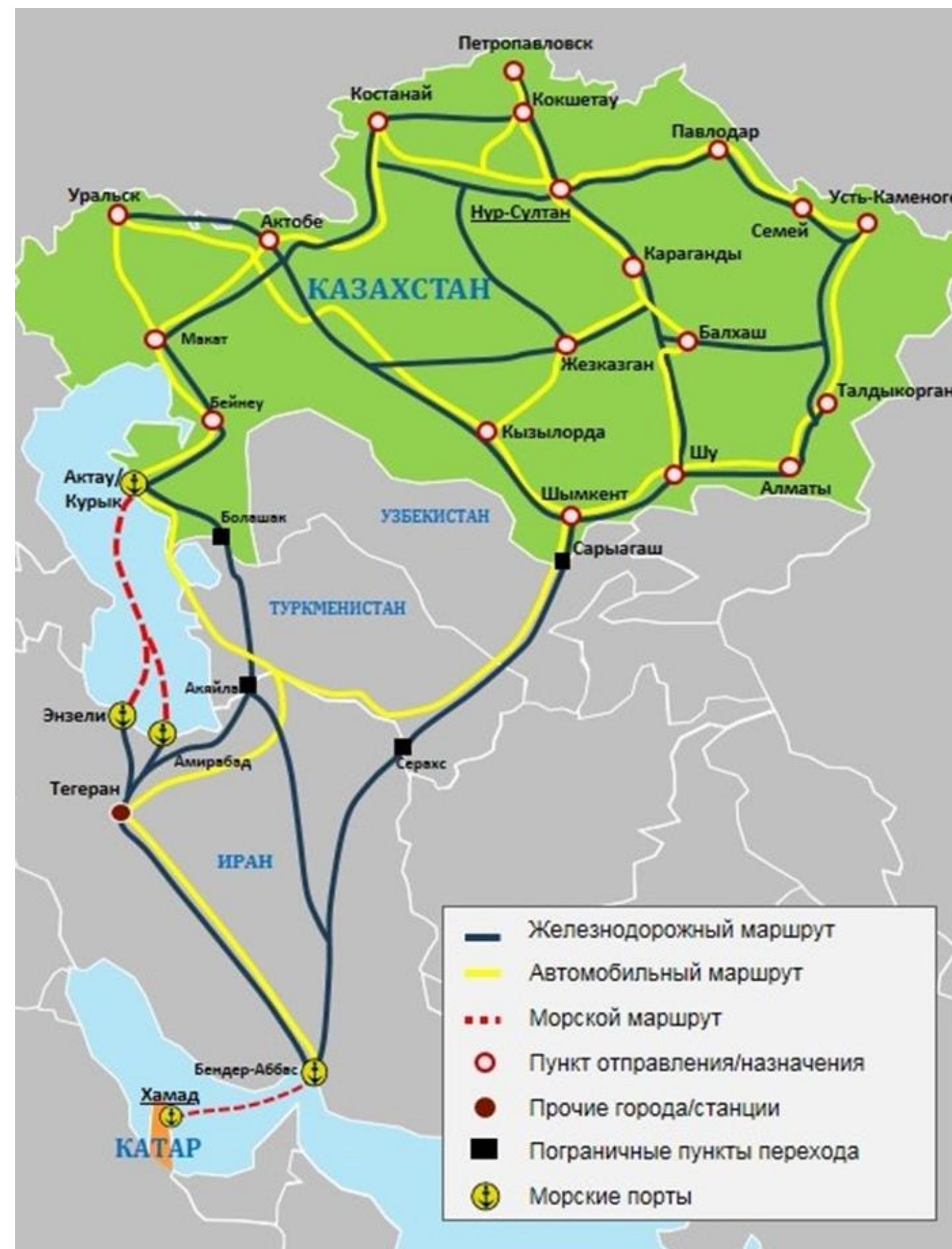
До начала ввоза продукции в страну импортеры должны зарегистрировать молочные **продукты через систему регистрации продуктов питания в Государстве Катар**, с целью получить предварительное одобрение, убедиться, что товары соответствуют стандартам и избежать возможного отказа при попытке ввоза.



Экспортерам и импортерам **рекомендуется ознакомиться с требованиями, касающимися импорта продовольствия**, опубликованными на электронном сайте Министерства общественного здравоохранения Государства Катар:

<https://www.moph.gov.qa/english/derpartments/healthaffairs/foodsafety/portshealthnfo>

[dcontrol/Pages/default.aspx](https://www.moph.gov.qa/english/derpartments/healthaffairs/foodsafety/portshealthnfo/dcontrol/Pages/default.aspx) в разделе «Санитарное состояние пунктов пропуска через государственную границу и контроль за продовольствием».



Грузы из Казахстана в Катар могут доставляться по следующим маршрутам:



Смешанная перевозка: по железной дороге через Туркменистан, Иран до порта Бандер-Аббас (Иран), затем по Аравийскому морю до портов Хамад, Аль-Рувайс, далее по территории Катара автомобильным транспортом до места назначения;



Автомобильным транспортом из Казахстана по территории Туркменистана (в некоторых случаях в зависимости от пункта отправления через Узбекистан), Ирана в Катар до места назначения;



Смешанная перевозка авто/море автомобильным транспортом до портов Актау или Курык, затем по Каспийскому морю до портов Энзели или Амирабад, по территории Ирана до порта Бандер-Аббас, по Аравийскому морю до порта Хамад и далее по территории Катара до пункта назначения;



Перевозка морским транспортом может быть организована:

- с перевалкой груза с наземного транспорта на судно;
- с загрузкой груза на судно со склада, куда груз поступает с автомобильного транспорта.



Авиатранспортом регулярными авиалиниями, либо организация грузового чартера.



Департамент маркетинга и
электронной коммерции



Министерство торговли и интеграции
Республики Казахстан



г. Нұр-Сұлтан, ул. Мәңгілік Ел 8



+7 701 526 24 98



www.export.gov.kz

kense@qaztrade.org.kz

<https://t.me/exportgov>

