

Бухгалтерский аутсорсинг: запуск и развитие бизнеса

ЦЕЛЬ

дать слушателям понимание основных этапов успешного запуска и организационного развития своей аутсорсинговой компании в сфере бухгалтерских услуг

ЗАДАЧИ

передать слушателям необходимые теоретические знания и отработать на практике навыки эффективного управления аутсорсинговой компанией на стратегическом и операционном уровнях

ЦЕЛЕВАЯ АУДИТОРИЯ

- ✓ владельцы аутсорсинговых компаний;
- ✓ бухгалтеры, планирующие открыть свой бизнес;
- ✓ инвесторы

ФОРМАТ И ДАТЫ ПРОВЕДЕНИЯ ОБУЧЕНИЯ

Офлайн формат

31 октября - 03 ноября 2023г.

Время: с 10.00 до 17.00 (13.00:14.00 – перерыв на обед)

КТО ВЕДЕТ КУРС



Булат Садыков

Практикующий бизнес-тренер,
Консультант по развитию бизнеса,
Преподаватель по программам MBA, DBA

Приглашенные эксперты в области

- трудового законодательства
- аудиторы РК
- сервисов ГК «Учёт»

Стоимость: 500 000 тг, с учетом НДС

*В стоимость входят кофе-брейки и обеды

Программа курса

1 день

СВОЙ БИЗНЕС: ОТ ПЛАНОВ К ДЕЙСТВИЮ	<ul style="list-style-type: none"> - Тенденции аутсорсинга в Казахстане - Запуск и развитие аутсорсинговой компании - Закономерные кризисы и как их преодолевать
11:30 – 11:45 кофе-брейк	
ПЛАНИРОВАНИЕ БИЗНЕСА	<ul style="list-style-type: none"> - Бизнес-модель аутсорсинговой компании - Стратегический план: что будем делать? - Тактический план: как будем делать?
13:00 – 14:00 бизнес-ланч и нетворкинг	
РАЗВИТИЕ БИЗНЕСА	<ul style="list-style-type: none"> - Организационная структура - Бизнес-процессы - Мотивация и обучение персонала
15:30 – 15:45 кофе-брейк	
БИЗНЕС-ПРАКТИКУМ	- Бизнес-модель аутсорсинговой компании

2 день

ОСНОВЫ МАРКЕТИНГА	<ul style="list-style-type: none"> - Маркетинг в системе управления продажами - Эффективные инструменты маркетинга - Маркетинговый план: назначение и содержание
11:30 – 11:45 кофе-брейк	
ПЛАНИРОВАНИЕ ПРОДАЖ	<ul style="list-style-type: none"> - Этапы и содержание анализа продаж компании - Выбор и разработка общей стратегии продаж - Структура, методы и виды планов продаж
ЭФФЕКТИВНАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ ПРОДАЖ	<ul style="list-style-type: none"> - Эффективная организация работы отдела продаж - Функции руководителя отдела продаж - Виды организационной структуры отдела продаж
13:00 – 14:00 бизнес-ланч и нетворкинг	
МОТИВАЦИЯ ОТДЕЛА ПРОДАЖ	<ul style="list-style-type: none"> - Классификация менеджеров по продажам - Ключевые факторы успеха менеджера по продажам - Мотивация менеджеров отдела продаж
КОНТРОЛЬ РАБОТЫ ОТДЕЛА ПРОДАЖ	<ul style="list-style-type: none"> - Эффективный контроль: учёт, оценка и анализ - Регламент отчетности и совещания отдела продаж - Показатели работы отдела продаж
15:30 – 15:45 кофе-брейк	
БИЗНЕС-ПРАКТИКУМ	План продаж аутсорсинговой компании

3 день

ЭФФЕКТИВНЫЙ РУКОВОДИТЕЛЬ	<ul style="list-style-type: none"> - Менеджмент в современных условиях - Подходы и стили управления персоналом - Руководитель: лидер, менеджер или коуч?
11:30 – 11:45 кофе-брейк	
УПРАВЛЕНЧЕСКИЕ ЗАДАЧИ И РЕШЕНИЯ	<ul style="list-style-type: none"> - Типы управленческих задач - Этапы принятия управленческих решений - Алгоритм процесса делегирования задач сотрудникам
УПРАВЛЕНИЕ ИЗМЕНЕНИЯМИ	<ul style="list-style-type: none"> - Принципы и подходы к управлению изменениями - Аспекты сопротивления изменениям - Способы преодоления сопротивления изменениям
13:00 – 14:00 бизнес-ланч и нетворкинг	
УПРАВЛЕНИЕ КОНФЛИКТАМИ	<ul style="list-style-type: none"> - Конфликты: определение, природа и типы - Причины возникновения конфликтов - Технологии разрешения конфликтных ситуаций
15:30 – 15:45 кофе-брейк	
БИЗНЕС-ПРАКТИКУМ	Нахождение коренной причины проблем

4 день

УЧЁТ. ФРАНШИЗА	<ul style="list-style-type: none"> - Партнерская программа «Учёт. Франшиза» - Перспективы развития партнерской программы - Как стать партнером «Учёт. Франшиза»
-----------------------	--

11:30 – 11:45 кофе-брейк

КАДРОВОЕ ДЕЛОПРОИЗВОДСТВО

Рекомендации по разработке, оформлению кадровых документов, описать типичные ошибки и способы их устранения, разобрать формы кадровых документов

13:00 – 14:00 бизнес-ланч и нетворкинг

АВТОМАТИЗАЦИЯ

Все о сервисах компании Учет.Бухгалтерия

- Облачная бухгалтерия
 - ЭДО
 - Проверка Контрагентов
 - Онлайн Касса
- Арсенал бухгалтера

**ОТКРЫТИЕ И ВЕДЕНИЕ
ДЕЯТЕЛЬНОСТИ БУХГАЛТЕРСКОЙ
ОРГАНИЗАЦИИ**

15:30 – 15:45 кофе-брейк

ПОДВЕДЕНИЕ ИТОГОВ ОБУЧЕНИЯ. ВРУЧЕНИЕ СЕРТИФИКАТОВ